



Chambre  
de **Métiers**  
et de l'**Artisanat**

ÎLE-DE-FRANCE

SEINE-ET-MARNE

EN APPRENTISSAGE

OU

FORMATION CONTINUE

ELIGIBLE AU CPF

## CAP EMPLOYÉ DE VENTE SPÉCIALISÉ OPTION A : PRODUITS ALIMENTAIRES

RNCP niveau 3



CULTURE  
ALIMENTAIRE



COMPÉTENCES  
COMMERCIALES



GESTION  
COMMUNICATION



AISANCE  
RELATIONNELLE

### Où la formation est-elle proposée ?

IMA	Meaux	Melun	Montereau
Alternance	●		●
Formation continue	●		●

### Quelles conditions d'admissions ?

- **Apprentissage** : Être agé(e) de 15 ans et sortir de 3ème ou être agé(e) de 16 à 29 ans inclus
- **Formation continue** : Être titulaire d'un diplôme de niv. 3 ou équivalent

### Méthodes et moyens pédagogiques

- Pédagogie de l'alternance s'appuyant sur les acquis de l'entreprise
- Mise en situation professionnelle sur un plateau technique moderne et innovant
- Encadrement de l'apprenant par une équipe dynamique et expérimentée
- **\*Apprentissage** : Suivi pédagogique de l'apprenant grâce à un accès personnel accessible à distance pour les entreprises / responsables legaux / apprenant

### Programme

Le CAP Employé de vente spécialisé option A est composé de 6 blocs de compétences, selon la fiche détaillée dans le lien suivant : [RNCP 541](#)

- Pratique de la vente et des services liés
- Travaux professionnels liés au suivi des produits alimentaires et à l'hygiène
- Français, Histoire-Géographie et Enseignement moral et civique
- Mathématiques-Sciences physiques et chimiques
- Education physique et sportive
- Unité facultative - Langue vivante étrangère

### Objectifs

A l'issue de la formation, l'apprenant doit être capable de :

- Proposer des services d'accompagnement de la vente et contribuer à la fidélisation du client.
- Informer les clients sur la fabrication et la composition des produits et les conseiller.
- Réaliser la vente elle-même.
- Surveiller l'état des réserves et des chambres froides ainsi que l'état marchand des rayons.
- Nettoyer les équipements, le matériel et l'espace de vente.
- Procéder au comptage des produits en vue de l'inventaire et des achats à effectuer.
- Appliquer les règles d'hygiène et de conservation spécifiques aux métiers de l'alimentation.

# Modalités d'accès

- **Formation continue** : Préinscription sur le site web [www.cma77.fr](http://www.cma77.fr)
- **Apprentissage** : Préinscription sur le site web [www.cfa77.fr](http://www.cfa77.fr)
- En direct lors des JPO, salons ...
- Possibilité d'atelier d'accompagnement à la recherche d'entreprise ainsi que d'atelier de découverte
- Signature du contrat ou de la convention puis convocation à la formation

# Modalités d'évaluations

- Examens finaux : épreuves écrites et orales
- Soutenance d'un dossier professionnel à l'oral
- Etude de cas
- Evaluation des pratiques en entreprise

L'ensemble des blocs doit être validé pour l'obtention du diplôme

# Poursuite de formation

- BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente

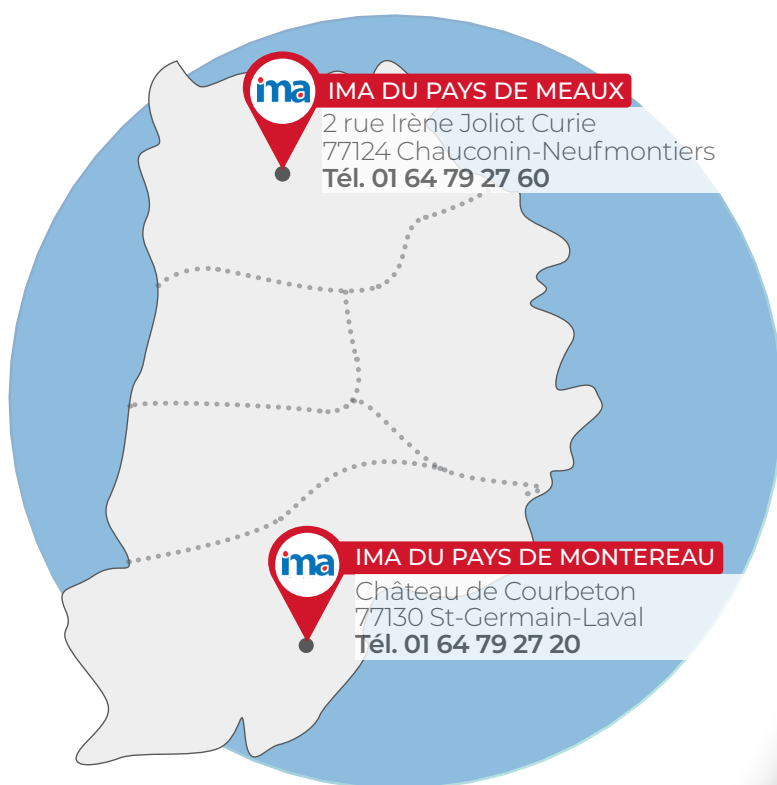
# Perspective professionnelle

Ce vendeur exerce dans l'ensemble du secteur alimentaire :

- Boulangerie
- Pâtisserie
- Poissonnerie
- Charcuterie
- Epicerie
- Fromagerie

Entreprises de commerce de détail, quelle que soit leur taille :

- Magasins de proximité sédentaires ou non
- Petites, moyennes ou grandes surfaces spécialisées
- Îlots de vente des grands magasins



## DURÉE ET HORAIRES

- CAP en 1 an : **420h**  
*Nous contacter préalablement*
- CAP en 2 ans : **840h**  
(hors vacances scolaires)
- Horaires de cours entre 8h40 et 16h25
- Alternance à raison d'une semaine sur trois à l'IMA

## TARIFS

- **Apprentissage** : Gratuit pour l'apprenti (prise en charge par l'OPCO). La formation exige du matériel à la charge de l'apprenti. \*Hors coût du matériel individuel et de la tenue professionnelle
- **Formation continue** : Sur devis (nous consulter pour toute demande de prise en charge). Code CPF : 239308



Nous mettons tout en oeuvre pour rendre accessible nos formations aux personnes en situation de handicap.

Afin d'établir les modalités d'adaptation nécessaires, merci de nous contacter en amont de toute inscription.

## Retrouvez-nous sur



[WWW.CMA77.FR](http://WWW.CMA77.FR)

[WWW.CFA77.FR](http://WWW.CFA77.FR)



version 09/2021