Où la formation est-elle **proposée ?**

IMA	Meaux	Melun	Montereau
Alternance	●		●
Formation continue	●		●

Quelles conditions **d'admissions ?**

- **Apprentissage :** Être agé(e) de 15 ans et sortir de 3ème ou être agé(e) de 16 à 29 ans inclus
- **Formation continue :** Être titulaire d'un diplôme de niv. 3 ou équivalent

Méthodes et moyens pédagogiques

- Pédagogie de l'alternance s'appuyant sur les acquis de l'entreprise
- Mise en situation professionnelle sur un plateau technique moderne et innovant
- Encadrement de l'apprenant par une équipe dynamique et expérimentée
- ***Apprentissage :** Suivi pédagogique de l'apprenant grâce à un accès personnel accessible à distance pour les entreprises / responsables legaux / apprenant

Programme

Le CAP Employé de vente spécialisé option B est composé de 6 blocs de compétences, selon la fiche détaillée dans le lien suivant : RNCP 1179

- Pratique de la vente et des services
- Pratique de la gestion d'un assortiment
- Français, Histoire-Géographie et Enseignement moral et civique
- Mathématiques-Sciences physiques et chimiques
- Education physique et sportive
- Unité facultative - Langue vivante étrangère

Objectifs

A l'issue de la formation, l'apprenant doit être capable de :

- Réceptionner les produits puis les contrôler qualitativement et quantitativement
- Tenir les stocks à jour et procéder à la mise en rayon en tenant compte de la spécificité des produits
- Informer sur les caractéristiques techniques et commerciales des produits
- Mettre en valeur les produits et participer à la confection des vitrines et détecter les produits impropres à la vente.
- Participer à la mise en place des opérations de promotions et de soldes.
- Informer, conseiller la clientèle, vendre les produits et proposer les services liés à ce dernier.

Modalités d'accès

- **Formation continue :** Préinscription sur le site web www.cma77.fr
- **Apprentissage :** Préinscription sur le site web www.cfa77.fr
- En direct lors des JPO, salons ...
- Possibilité d'atelier d'accompagnement à la recherche d'entreprise ainsi que d'atelier de découverte
- Signature du contrat ou de la convention puis convocation à la formation

Modalités d'évaluations

- Examens finaux : épreuves écrites et orales
- Soutenance d'un dossier professionnel à l'oral
- Etude de cas
- Evaluation des pratiques en entreprise

L'ensemble des blocs doit être validé pour l'obtention du diplôme

Poursuite de formation

- BAC PRO Métiers du Commerce et de la Vente

Perspective professionnelle

Vendeur / Vendeuse en magasins de proximité spécialisé, rayons des grandes surfaces spécialisées et rayons des grands magasins des secteurs suivants :

- Équipement de la personne (chaussures, vêtements)
- Équipement de la maison (électro-ménager, linge de maison, arts de la table, etc.)

DURÉE ET HORAIRES

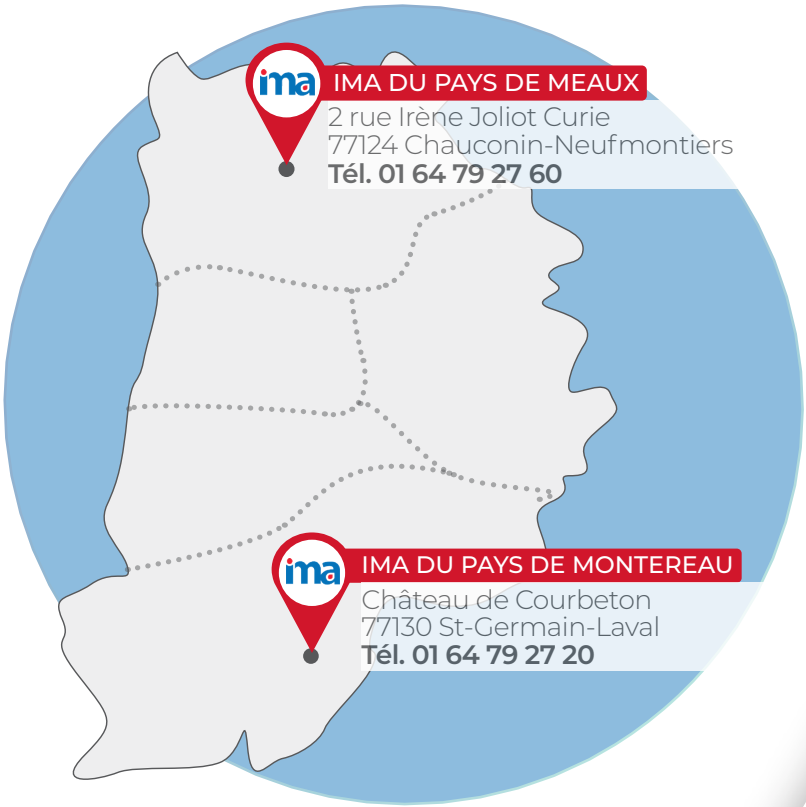
- CAP en 1 an : **420h**
  Nous contacter préalablement
- CAP en 2 ans : **840h**
  (hors vacances scolaires)
- Horaires de cours entre 8h40 et 16h25
- Alternance à raison d'une semaine sur trois à l'IMA

TARIFS

- **Apprentissage :** Gratuit pour l'apprenti (prise en charge par l'OPCO). La formation exige du matériel à la charge de l'apprenti. *Hors coût du matériel individuel et de la tenue professionnelle
- **Formation continue :** Sur devis (nous consulter pour toute demande de prise en charge). *Code CPF : 239308*

Nous mettons tout en oeuvre pour rendre accessible nos formations aux personnes en situation de handicap.

Afin d'établir les modalités d'adaptation nécessaires, merci de nous contacter en amont de toute inscription.



Retrouvez-nous sur

WWW.CMA77.FR

WWW.CFA77.FR

Chambre de Métiers et de l'Artisanat
ÎLE-DE-FRANCE
SEINE-ET-MARNE

ima
Pays de Meaux
Pays de Montereau

version 09/2021